

創業フォローアップセミナー&交流会

いざ創業したものの、計画通りに進まず、売上が思うように伸びないとお悩みの方は多いのではないのでしょうか。

当セミナーでは、どうすればお客様に伝わるか、顧客心理を理解し、お客様の購買意欲につなげるマーケティング戦略のポイントをお伝えします。

また、セミナー終了後、参加者同士の交流会を開催いたします。
お気軽にご参加ください。



○講師

中小企業基盤整備機構北海道本部
関パートナーズオフィス 代表

関 智英 氏

(中小企業診断士)

◇プロフィール

小樽商人塾の他、道内において事業者や支援先向けに営業力強化・創業・マーケティング・経営管理手法等の講師を務める。コンサルティングとして数多くの中小企業の経営改善や創業者等の相談指導の実績がある。また、診断士を対象とした関塾を開講し、若手・新人の育成に取り組んでいる。

平成30年10月23日(火)

セミナー：午後6時30分

交流会：午後7時30分

場所：小樽経済センター 4階「ホール」

(小樽市稲穂2丁目22-1)

対象：創業後5年以内の方(創業予定・創業希望の方も可)

内容：顧客心理をつかむマーケティング戦略について

参加費：1,000円

※セミナー終了後、講師も出席いただき交流会を実施します

【主催】小樽商工会議所

【共催】小樽市、日本政策金融公庫小樽支店、

北洋銀行小樽中央支店、北陸銀行小樽支店、北海道銀行小樽支店、

北海道信用金庫小樽支店、北海道信用保証協会小樽支店

(問合せ) 小樽商工会議所相談課 電話：0134-22-1177

切り取り線

創業フォローアップセミナー&交流会 参加申込書

○受講者名 _____ ○受講者名 _____

○事業所名 _____ ○住所 _____

○電話 _____ ○F A X _____

どちらからの案内でしたか○で囲んでください 小樽商工会議所 ・ 小樽市 ・ 金融機関 (_____)

※ご記入いただいた個人情報は、セミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。

※駐車場がございませんので、公共交通機関を利用してお越しください。

FAX送信先：0134-29-0630